

# Shaklee®

——嘉康利大使（直銷商）——

## 新人起步指南

# 歡迎

歡迎您加入嘉康利，成為我們嘉康利大使(直銷商)。

幫您在嘉康利快速又穩定的成長，是我們最重要的使命。因此我們設計了這個新人起步的訓練，幫助您可以快速地獲得成功。這個訓練特別合適剛剛加入嘉康利的您，幫助您用最簡單與人性的方法，分享嘉康利給其他人

整個訓練大約只會花您 10-15 分鐘的時間就可以完成

最重要的是，在您閱讀完整個訓練手冊後，請務必依循我們的步驟，並實際練習，把嘉康利分享出去，這才能真正地帶給您個人成就與額外收入的改變。

# 新人起步

在您成為嘉康利大使的 2 天內，請依循以下的兩件事

與您的推薦人排定新人啟動電話會議

完整的閱讀完畢【新人起步指南】

## 目標: 馬上動起來

成為一位嘉康利大使，我們希望您能盡快看到自己成功。給自己設定一個好的目標，是在最短時間內分享嘉星套組給你的朋友們，讓你自己開始賺取嘉星獎金，啟動自己的事業

## 什麼是新人啟動電話會議

當你成為嘉康利大使後，盡快與您的推薦人聯繫，並舉行新人啟動電話會議是很重要的。這個會議的目的就是要幫助你快速取得成功的方法，在這電話會議中，你將

- 討論並設定幾個初始目標
- 設定幾個你可以經營嘉康利的時間
- 學習並獲得額外的訓練與支援
- 詢問問題

# 嘉星套組

當你想要幫助朋友認識快速認識嘉康利，嘉星套組就是你的首選。

任何人只要想要擁有更健康，使用最天然，最有實證證明的產品，一定就要從嘉星套組的產品開始。

嘉星套組包含了嘉康利最經典的 4 大明星產品，維可適營養液 VIVIX，紫花苜蓿，Life 纖奇雪克，精沛素低脂大豆蛋白。一共有四種不同的口味組合，任君選擇，本入會專屬產品組合，僅限新會員首購訂單才能購買，1 人 1 次機會，千萬別錯過。



可可+香草

可可+拿鐵

香草+拿鐵

香草+香草

# 如何開始分享嘉康利

## SHARE 分享 5 步驟

使用嘉康利後，讓你覺得到感動、興奮、開心的產品與使用經驗，都是你可以分享的話題。尤其是那些經常與你保持聯繫，信賴你，永遠支持你的朋友們。

分享嘉康利，真的很簡單，就從 SHARE 分享 5 步驟開始

- Start new conversation      開啟話題
- Help them get information      分享嘉星套組
- Ask them to get started      購買嘉星套組
- Remind them of their Why      問題與回答
- Earn Supplemental Income      賺取嘉星獎金

以上的練習是在幫助你，運用最簡單的步驟，分享給周遭的朋友。如果，你現在馬上跳出這個疑問，"*我最不想做的，就是銷售產品給我關心的朋友們*"

其實，我們也都了解，也都知道!

尊重生命中所重視的每一人，對大家來說都是最重要的。然而，分享嘉康利卻未必一定會造成你和朋友之間的關係緊張。

不論是網路時代之前，或是網路時代的現在，與周遭的朋友們分享自己所喜歡的事與物，是正常與普遍不過的事了。我們並不是以【銷售】嘉星套組(或是其他你所喜歡的產品)，給你的朋友們為出發點。相對的，只是很自然地分享，這

些經過你審慎評估並認真使用後讓你覺得開心的產品，並很期待可以把這麼好的產品的訊息分享給他們。

在他們取得這些產品資訊後，如果他們也有興趣，那就很直接地邀請他們一起使用嘉康利產品。

你可能獲得各式各樣的回應，有些可能會馬上有興趣，有些可能會不感興趣，有些甚至會考慮一下。假設你聯絡 10 個朋友，可能只有 1 位有興趣，有 5 位不感興趣，4 位需要考慮一下。所以，想要獲得成功的你，距離成功最近的唯一方法，就是放大你的聯絡人數。

跟隨 SHARE 分享 5 步驟，將會幫你擁有有效且正確的溝通技巧

# 步驟 1 開啟話題

開始分享嘉康利，請從至兩件事開始

1. 在社群媒體上貼出一則宣告式貼文
2. 跟你所有認識的朋友分享你的感動

這邊的目的是要你把你的感動，用宣告式的貼文分享出去，引起你社群朋友們的共鳴，這樣你才有機會能把感動你的產品分享給社群的好友們。

## 如何：在社群媒體上貼出一則引起興趣的宣告式貼文

你可以參考以下的幾個貼文的範例，運用在你的貼文上

**我真的太感激了，因為\_\_\_\_\_**

(那個讓你痛下決定要改變的原因)

**我真的很想\_\_\_\_\_**

(那個你一直想解決的難題)

**就這樣，我決定\_\_\_\_\_**

(你做什麼事，開始改變)

**最讓你感動的是\_\_\_\_\_**

(你想要獲得的好處)

**你應該跟著我一起做!**

(讓他們知道，你想幫他們一起嘗試改變)

重點提示!

主動聯繫那些對於你的貼文有按讚或留言的人。感謝他們的回應，並開始與他們對話並分享產品資訊。

你可以這樣說

*“我很感謝你對我的貼文給予回覆，這對我來說很重要”*

你也可以用以下的文字，鼓勵他們早點回覆

*“我們都是一群愛好健康的人，怎樣可以保持更健康?我最近有好多心得，我可以分享更多健康的訊息給你唷”*

**如何:分享給你所以認識的朋友**

千萬不要只用社群媒體上的貼文，來啟動你的事業。你應該更直接地把這些資訊，客製化，各別化的用圖文分享，或是打個電話，或是留語音訊息給你所有的朋友們。

對於這些比較親密的朋友，你可以用些比較口語的語言分享，例如

*“健康是 1 其他都是 0，有健康才有未來，所以我決定用健康改變人生。最近，我體驗了一套我覺得最棒，最讓我感動的產品，我好希望可以與你一起分享這套產品”*

或

*“感謝你永遠支持我決定。我決定開始一個新的健康計劃(體態雕塑)計畫，我想找些朋友們一起互相鼓勵，一起互相激勵，我知道很多人都嘗試過不同的產*

———— Shaklee® ————

品，這是我見過最棒的。我可以給你這些產品的資訊，讓你知道怎樣開始唷”

以上是你可以分享給你已經認識的朋友們的範例。

不管你是在社群媒體上貼文或是直接與你的朋友們溝通，在第一步開啟話題的

關鍵成功要素就是，大膽地分享你的感動，並提供嘉星套組資訊給他們。

什麼是讓你感動到想要分享的呢？

提示:如果你可以每天分享 5-8 人，那麼成功就距離你就越來越近了。列下你可

以聯繫到的朋友名單，並持續追蹤他們的反饋。

## 步驟 2 分享嘉星套組

當有人願意收到嘉星套組的資訊時，你應該馬上分享嘉星套組的影片與電子手冊的工具包給他們。

這工具包有 2 個工具可以幫你解說，嘉星套組的產品內容與好處給他們。

當他們看完這份嘉星套組工具包後，他們可以從工具包裡獲到有關嘉星套組的所有資訊。也就是說這工具包可以幫你解釋所有有關產品的所有訊息，你一定要好好的運用。

當你傳遞這套工具給他們時，你可以這樣說

*“這就是我說那個很棒的套組。所有有關產品的訊息都在裡面了。這樣搭配使用讓我感覺更加有活力，肌力，美麗，好氣色。希望你也可以跟我一起有同樣的感動，請先看過這份資料，我再幫你一起訂購”*

這步驟成功的關鍵在於你必須再次地強調你為何感動，並讓他們知道你會跟進他們。

**貼心小提醒:**請把嘉星套組的影片與電子手冊檔案路徑，存放在你的手機記事簿中，讓你可以隨時分享給需要的人

## 步驟 3 購買嘉星套組

當你分享嘉星套組工具包給朋友後，請給他們一點時間消化一下，如果他們沒有聯繫你時，你就需要主動出擊。這個步驟，在整個 SHARE 分享 5 步驟中，至關重要。因為，這是你邀請他們購買嘉星套組的時間點。千萬不要害羞感覺丟臉。一定要簡單扼要、絕對自信的邀請他們購買嘉星套組。

你可以這樣開頭

*“親愛的，你是否已經看完我寄給你的產品資訊，讓我們一起使用這個最棒的產品組合吧”*

或

*“這 2 天好嗎，希望我給你的產品資訊對你有幫助，真的很希望我們能一起體驗這個最棒的產品組合，我現在就把訂購的網址寄給你唷”*

再次提醒，不要用複雜且冗長的對話，一切簡單就好。

如果他們說“好”，那就趕快把嘉康利套組的購買網址給他們，這非常重要，因為他們直接用這網址下單購買，並留下完整的資訊他們就可以成為你的下線會員。

如果他們沒有說好，或是他們有問題想要深入解，那就直接到步驟 4。

## 步驟 4 問題與回答

當你邀請他們購買嘉星套組時，他們會提出問題是很正常的，千萬別灰心。

當人們有疑問時，這是你與朋友們拉近關係的大好機會。提供他們答案之外，

最重要的是你持續分享你所相信與自豪的嘉星套組與好處給他們。

如果他們問的問題，你現在不知道該如何回答，沒關係，你可以詢問你的推薦

人，上線領導人，甚至公司的營養師，讓他們來幫助你持續的成長。

### 注意事項!

如果你得到答案時，請回到步驟三 邀請他們購買嘉星套組

你可以這樣接下他們的問題

*“感謝你的分享，這真是個好問題，我會盡我所能地，儘快回覆給你。希望你*

*可以更快速的跟我一起使用這令人感動的產品*

### 【假設你獲得他們問題的答案】

*“這是您詢問問題的解答，\_\_\_。希望對你有幫助，我方便把產品訂購網址也一起給你嗎?”*

### 假設他們都沒有任何回覆時

假設他們沒有任何回覆，沒關係，過幾天再敲一下他們，你可以這樣問道

*“親愛的，只是想確認一下，我寄給你的資訊覺得怎樣”*

或

*“打攪一下，只是想確認一下，我寄給你的資訊是否已經看過，麻煩你看一下  
嗶”*

跟進 3 次，如果他們依然沒有回覆，請務必讓他們知道你不會再問這件事了，

如果他們有需要隨時都可以再找你幫忙，你可以這樣說

*“親愛的，或許現在跟你分享這些產品或許不是對的時候。我不會再跟你提到  
有關這產品的資訊了。如果你有任何時候有些要任何有關這類產品的訊息，再  
隨時跟我說，祝一切安好”*

### **假設他們回答沒興趣**

如果他們回覆沒有興趣或現在沒時間，那都沒有關係。千萬別給他們壓力或他們

就只針對你。暫時先放下吧，先把分享的目標移轉到其他人吧。

只要清楚的表達感謝，並讓他們知道如果他們改變心意時，你永遠都在(只要你

不斷的成長，他們就會主動靠過來)。你可以詢問他們，將來有新活動或產品他

們是否會有興趣，或是他們是否有其他的朋友或許現在會有興趣。

*“沒問題，謝謝你的回覆。也感謝你把訊息看完，如果改變心意請隨時讓我知*

*道。另外，如果公司有好的產品訊息，你是否介意我持續提供資訊給你，說不*

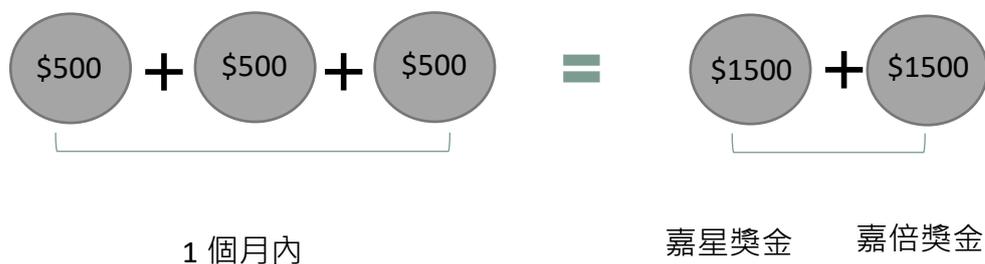
*定有你想要的產品”*

## 步驟 5 賺取嘉星獎金

每當你成功分享一套嘉星套組(或是首單 NT8000)，你將額外獲得 NT500 嘉星獎金。

如果你在一個月內推薦 3 位首單 NT8000 新人，成為嘉康利大使，你將額外再獲得 NT1500 嘉倍獎金，嘉倍獎金加上嘉星獎金你總共可以獲得 NT3000 額外獎金。

嘉星獎金與嘉倍獎金都是沒有上限的，推薦越多拿的越多。



# 恭喜!

## 你已經準備好起步了!

恭喜!你已經完成新人起步的訓練了!

你現在已經獲取新人起步該有的所有資訊，你可以開始去分享給所有你所認識的每一個人。所以，千萬不要遲疑，機會不等人，現在就馬上動起來。

先設定一個小目標，在未來的幾週內至少要有 1-2 位朋友，購買嘉星套組，讓你自己先拿到第一筆嘉星獎金。接著就從第一個月開始，跟著 SHARE 分享 5 步驟的方法逐步完成你的夢想。

在你加入的 30 天內，我們建議你必須完成以下幾個事項

- 必須取得至少一份嘉星獎金
- 一個自己最棒的產品體驗與分享
- 開始使用每日工作計畫表
- 訂購一份定期購
- 參加嘉康利學院

接下來的幾週，在你完成這個訓練還有再你開始分享嘉康利之後，你已經準備好開始使用每日工作計畫表了。

每日工作計畫表，特別標示出每天你應該要做到的幾個 SHARE 分享 5 步驟，建構出長期穩定快速成長的習慣。

———— Shaklee® ————

# 前 30 天行動計畫

---

## 我的為什麼

## 我的前 30 天目標

我想要每月賺取多少收入\_\_\_\_\_

在事業啟動的\_\_天內，我要幫助\_\_\_\_\_位朋友使用嘉星套組

我想要\_\_\_\_\_產品的產品體驗

## 我的時間分配

我決定一天要花多少時間在我的事業上，我要用怎樣的方法省下這時間

## 我的承諾

我將面對的反對聲音，我要如何克服

## 開始行動

我將建一個健康社團並邀請朋友們都加入

我將在\_\_\_\_\_以前，完成新人啟動訓練

我將在\_\_\_\_\_以前，在社群媒體上貼出第一則宣告貼文

我將在\_\_\_\_\_以前，賺取我的第一份嘉星獎金

## 前 30 天行動計畫

在新人快速起步電話會議中，你的推薦人會與你一起檢視這前 30 天行動計畫。如遇上某些狀況你沒有新人啟動電話會議，你也可以自己運用這個行動計畫表，馬上啟動你的事業。

## 我的為什麼

啟動你的事業之前，你一定要花時間深入了解你自己的動機，有清楚的動機才能在事業啟動的初期，讓自己勇於完成自己的承諾。剛開始或許會很挑戰，因為大多數人並不習慣這樣的練習，或許以下問題可以幫你了解自己的為什麼。

為何我想要賺更多錢

問題: 賺進更多錢後，你將用來改善生活中的哪個部分?如果你馬上就可以有額外收入，你會怎麼想?為何你現在就要馬上改變收入，如果沒改變的話會怎樣?

為何我想要以更多的時間陪伴家人

問題: 如果你可以有更多時間陪伴家人，你最想與他們做什麼? 如果你可以花更多時間在家或旅行，你會怎麼想?

## 我的前 30 天目標

為你的事業設定一些初始目標。你想要這前 30 天，做怎樣的改變?弄清楚了就可以幫助你專注於這些目標的完成

## 我的時間分配

為你的事業定下明確的工作時間，一般來說，一天至少必須要有 60-90 分鐘以

上最為恰當。當然，活用你的零碎時間，也是一個解決之道。重點是，你每天都必須安排出時間出來，才能讓成功變成一種習慣。

### **我的承諾**

這是在幫你釐清當你遇到反對聲音，挫折時，你將要如何克服

### **開始行動**

這是在幫你運用一些短期目標讓你自己可以快速達成，新人啟動訓練，將會帶你快速地完成這些目標的。